

RENTA VARIABLE - ESPAÑA

Sector: Textiles, Apparel & Luxury Goods

Precio de Cierre: EUR 4,88 (24 nov 2025)

Fecha del informe: 25 nov 2025 (9:20h)

Resultados 6m 2025

Análisis Independiente de Compañías

Resultados 6m 2025
Opinión ⁽¹⁾: En línea

Impacto ⁽¹⁾: Mantenemos estimaciones

Pablo Victoria Rivera, CESGA – pablo.victoria@institutodeanalistas.com

+34 915 631 972

Adolfo Domínguez (ADZ) es un grupo textil de “moda de autor” de pequeño tamaño con sede en Ourense (España), especializado (c.50 años) en el diseño y comercialización de artículos de moda (al por menor y al por mayor). Con presencia internacional (>40% s/Ingresos), está gestionada por la familia fundadora (31% del capital), que prevalece en el Consejo.

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	45,3	52,2
EV (Mn EUR y USD) ⁽²⁾	88,1	101,5
Número de Acciones (Mn)	9,3	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	5,40 / 4,90 / 4,52	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,01	
Rotación ⁽³⁾	6,3	
Refinitiv / Bloomberg	ADZ.MC / ADZ.SM	
Cierre año fiscal	28-feb	

Estructura Accionarial (%) ⁽⁷⁾

Adolfo Domínguez	31,5
Puig, S.A.	14,8
Libertas 7	10,3
Indumenta Pueri	8,6
Free Float	22,8

Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2024	2025e	2026e	2027e
Nº Acc. ajustado (Mn)	9,2	9,3	9,3	9,3
Total Ingresos	139,8	148,8	157,6	166,6
EBITDA Rec.	16,8	19,5	22,2	25,1
% Var.	-3,0	15,8	14,0	13,1
% EBITDA Rec./Ing.	12,0	13,1	14,1	15,1
% Var EBITDA sector ⁽⁴⁾	8,8	-0,1	12,4	10,2
Beneficio neto	0,9	1,2	2,6	4,3
BPA (EUR)	0,10	0,13	0,28	0,46
% Var.	24,4	34,9	113,2	63,4
BPA ord. (EUR)	-0,03	0,13	0,28	0,46
% Var.	-141,4	523,8	113,2	63,4
Free Cash Flow Rec. ⁽⁵⁾	1,8	-3,1	1,2	2,6
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	6,3	9,3	8,2	5,5
DN / EBITDA Rec.(x)	0,4	0,5	0,4	0,2
ROE (%)	5,1	7,0	13,4	18,6
ROCE (%) ⁽⁵⁾	2,5	6,5	10,2	14,1

Ratios y Múltiplos (x) ⁽⁶⁾

PER	49,6	36,7	17,2	10,5
PER Ordinario	n.a.	36,7	17,2	10,5
P/BV	2,7	2,5	2,2	1,8
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	0,63	0,59	0,56	0,53
EV/EBITDA Rec.	5,2	4,5	4,0	3,5
EV/EBIT	n.a.	33,8	19,7	13,6
FCF Yield (%) ⁽⁵⁾	3,9	n.a.	2,6	5,8

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, prevemos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Sector: TR Europe Apparel & Footwear.

(5) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(6) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(7) Otros: La Previsión Mallorquina de Seguros 7,6%, Preto Magnum SICAV 4,5%

(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Refinitiv y Lighthouse.

Informe emitido por IEAF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis, S.L.U.

Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación personalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.

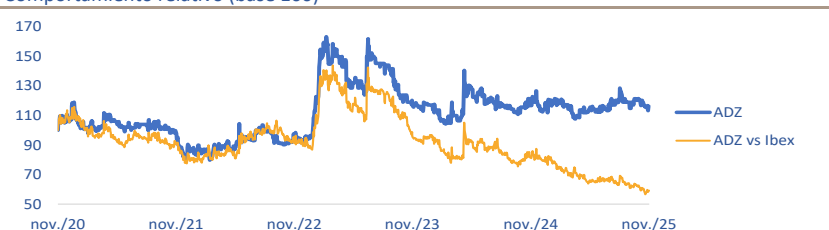
Rdos 1S25: en línea. Crecimiento (+5,4% vs 1S24) y mejora de rentabilidad (mg. EBITDA +3 p.p.)

ADZ CIERRA EL 1S25 CON INGRESOS DE EUR 65,0 MN (+5,4% VS 1S24), apoyados en la evolución de todas las geografías y en un crecimiento LFL del +7,4% (+9,9% a FX constante), con especial fortaleza en Resto del Mundo (+44,4%), Japón (+8,8%) y Europa (+6,6%). España LFL crece un +5,9% pese al retroceso del sector del -2,4% según Kantar. México LFL registra un crecimiento moderado (+2,5%), aunque afectado por el tipo de cambio (+15,4% a FX real).

LA OMNICANALIDAD SIGUE IMPULSANDO EL NEGOCIO: ONLINE +16,1% (14%/VENTAS TOTALES). El canal online crece +16,1% vs 1S24, manteniéndose como motor clave dentro del reposicionamiento digital de la marca y suponiendo ya un 14%/ventas. Las tiendas propias “full price” crecen un +2%, mientras que el outlet corrige (-11%), en línea con la estrategia de priorizar calidad vs volumen. La red alcanza 368 puntos de venta (+6 vs 1S24; -3 vs cierre de 2024). ADZ avanza en la diversificación geográfica, principalmente a través del modelo de franquicias (28,5% de los puntos de venta a 1S25).

MEJORA DEL MARGEN BRUTO (+1,6 P.P. VS 1S24), QUE SE TRASLADA AL MARGEN EBITDA (+3 P.P.). El margen bruto mejora apoyado en (i) un menor nivel de descuentos y un mix de producto más favorable, (ii) optimización de costes logísticos y mejor situación del mercado y (iii) evolución del tipo de cambio EUR/USD. Los gastos de personal aumentan un +4,4% (convenios y salario mínimo). Los otros gastos operativos se reducen un -3,4%, (principalmente arrendamientos, pero también logísticos y uso eficiente del calendario comercial y promocional). Lo que ha permitido situar el margen EBITDA en 12,8% (+3 p.p. vs 1S24) y el EBITDA en EUR 8,3 Mn (+37,2%). Lo que permite, pese a amortizaciones y resultado financiero, alcanzar un EBIT>0 en el 1S25 y un BN >0 por primera vez tras 15 años.

CRECIMIENTO EN INGRESOS Y MEJORA DE MÁRGENES. CON (MUCHO) RECORRIDO. El 1S25 refuerza el ciclo de crecimiento iniciado en 2021 y marca el mejor semestre en facturación desde 2012, apoyado en un modelo omnicanal que sigue ganando tracción: mayor eficiencia por tienda, mejora de mix, reducción de descuentos y un canal online que ya representa el 14%/ventas. Para 2025e estimamos continuidad en el crecimiento de ingresos (EUR 148,8 Mn; +6,4% vs 1S24) y convergencia hacia niveles de rentabilidad del sector (margen EBITDA rec. 13,1%). La valoración sigue siendo atractiva: EV/Ventas 0,59x vs 1,2x en el universo europeo de lujo asequible (ex Burberry y Marimekko, que presentan un mg. EBITDA c. 5 p.p. superior al resto de peers). La entrada en un periodo de crecimiento, mejora de márgenes y generación de resultados, claramente por encima de breakeven, ya en 2025e puede/debe ser el catalizador para reducir este diferencial de múltiplos.

Comportamiento relativo (base 100)


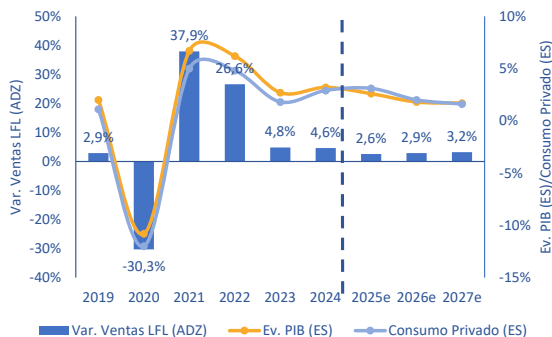
Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluto	-3,4	-2,4	-0,4	3,0	23,5	16,2
vs Ibex 35	-4,0	-5,9	-27,3	-25,2	-35,1	-40,7
vs Ibex Small Cap Index	-1,5	-3,7	-21,9	-16,9	-8,0	-11,9
vs Eurostoxx 50	-0,8	-3,1	-13,7	-8,8	-11,5	-26,3
vs Índice del sector ⁽⁴⁾	4,2	-9,4	-13,5	-12,5	-5,9	17,2

Resultados 6m 2025
Tabla 1: Resultados 1S25

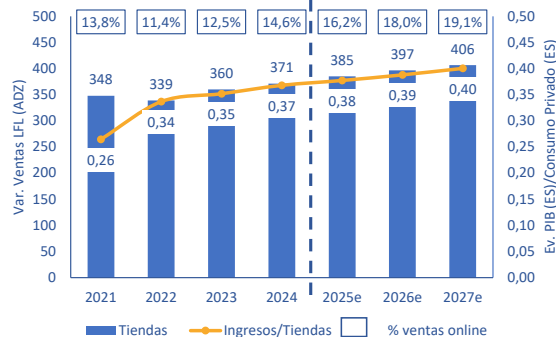
			6m25 vs	2025e vs		2T25 vs	
EUR Mn	6m25	6m24	6m24	2025e	2024	2T25	2T24
Total Ingresos	65,0	61,7	5,4%	148,8	6,4%	41,0	8,9%
Europa	47,1	45,6	3,4%				
International	17,9	16,1	11,4%				
Margen Bruto	37,7	34,8	8,4%	85,9	7,4%	21,4	14,3%
Mg. Bruto/Ingresos	58,0%	56,4%	1,6 p.p.	57,7%	0,5 p.p.	52,3%	2,5 p.p.
EBITDA	8,3	6,1	37,2%	19,5	15,1%	6,3	59,3%
EBITDA / Ingresos	12,8%	9,8%	3,0 p.p.	13,1%	1,0 p.p.	15,4%	4,9 p.p.
EBIT	0,7	-0,5	254,7%	2,6	245,5%	2,4	95%
EBIT / Ingresos	1,1%	-0,8%	2,5 p.p.	1,8%	1,2 p.p.	8,2%	-0,4 p.p.
BAI	-0,1	-1,1	93,7%	1,8	56,9%	1,8	68%
BN	0,1	-0,6	112,6%	1,3	47,7%	1,8	46%
Puntos de venta (Total)	368	362	1,7%	380	2,4%		
Puntos de venta (Internacional)	53,0%	51,1%	1,9 p.p.				
			6m25 vs				
	6m25	2024	2024	2025e			
Deuda Neta	9,4	6,2	51,0%	5,7			

La compañía en 8 gráficos

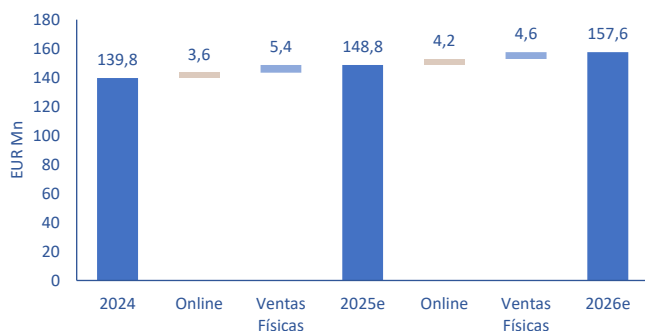
El sector en el que opera ADZ está caracterizado por una elevada ciclicidad



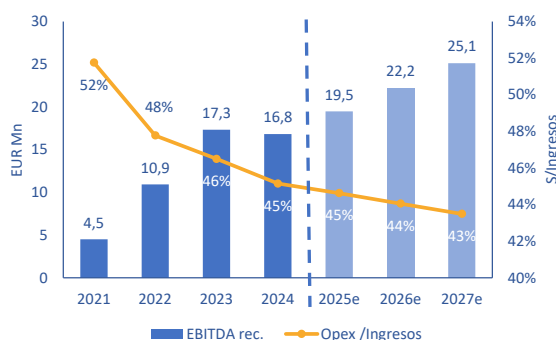
El redimensionamiento de la superficie comercial eleva la rentabilidad/centro (impulsada por el online: 14,6% s/Ingresos 2024)



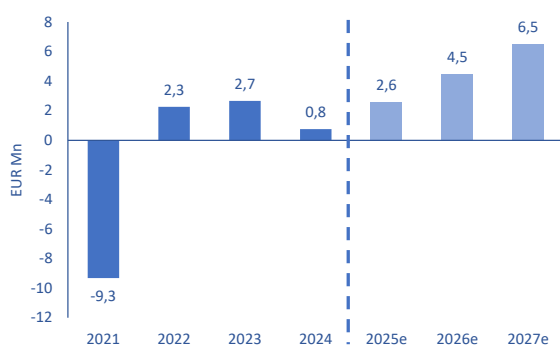
El crecimiento en ingresos para 2025e y 2026e se apoyará tanto en el canal online como en ventas físicas



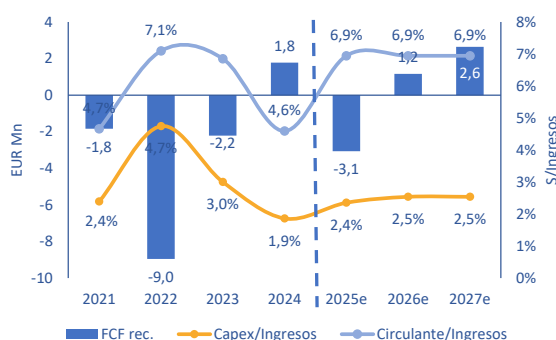
El foco en la contención de costes permitirá a ADZ apalancarse sobre su estructura



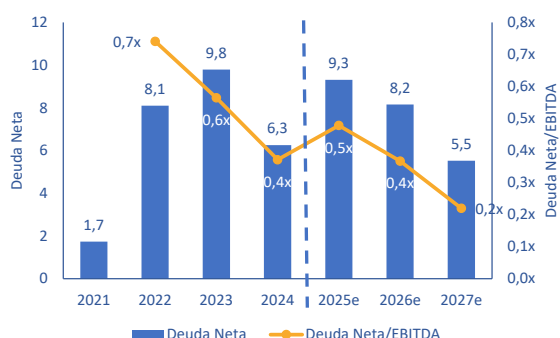
El crecimiento en ingresos (+6,0% TACC 24-27e) y la contención de costes llevarán el EBIT 2027e a EUR 6,5Mn (vs EUR -9,3Mn en 2021)



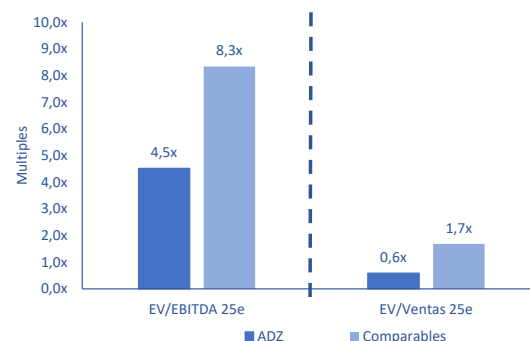
Lo que hará posible generar FCF rec. positivo en 2026e, pese al CAPEX y el circulante



Con un nivel de endeudamiento bajo control (DN 2025e: EUR 9,3 Mn; DN/EBITDA 2025e 0,5x)



Cotizando a unos múltiplos EV/EBITDA 25e 4,5x y EV/Ventas 25e 0,6x (EV/EBITDA 25e 8,3x y EV/Ventas 25e 1,7x del sector)



Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2025e	2026e	2027e	Perpetuo ⁽¹⁾		
Free Cash Flow "To the Firm"	(2,3)	1,9	3,2	51,4		
Market Cap	45,3	A la fecha de este informe				
Deuda financiera neta	9,4	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 6m 2025)				
					Inputs favorables	Inputs desfavorables
Coste de la deuda	6,8%	Coste de la deuda neta			6,5%	7,0%
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=
Coste de la deuda neta	5,4%	$K_d = \text{Coste de Deuda Neta} * (1-T)$			5,2%	5,6%
Risk free rate (rf)	3,2%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=
Equity risk premium	6,0%	R (estimación propia)			5,5%	6,5%
Beta (B)	1,1	B (estimación propia)			1,0	1,2
Coste del Equity	9,8%	$K_e = R_f + (R * B)$			8,7%	11,0%
Equity / (Equity + Deuda Neta)	82,7%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	17,3%	D			=	=
WACC	9,0%	$WACC = K_d * D + K_e * E$			8,1%	10,1%
G "Razonable"	2,0%				2,5%	1,5%

(1) El valor perpetuo refleja el VAN del FCF a partir del último año estimado con el WACC y G del escenario base.

Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker Factset	Mkt. Cap	PER 25e	BPA 25e-27e	EV/EBITDA 25e	EBITDA 25e-27e	EV/Vtas. 25e	Ingresos 25e-27e	EBITDA/Vtas. 25e	FCF Yield 25e	FCF 25e-27e
Burberry Group	BRBY.L	4.579,0	56,3	73,9%	9,5	18,9%	2,1	5,8%	22,2%	5,3%	17,0%
Hugo Boss	BOSSn.DE	2.613,3	11,0	10,6%	5,0	5,9%	0,9	3,3%	17,8%	11,5%	2,2%
Salvatore Ferragamo	SFER.MI	1.290,2	n.a.	60,0%	10,5	18,0%	1,8	3,8%	17,4%	7,3%	-6,0%
Marimekko	MEKKO.HE	515,8	19,5	10,0%	12,1	7,9%	2,7	6,0%	22,8%	5,7%	5,9%
SMCP	SMCP.PA	461,8	13,5	33,4%	4,6	7,8%	0,9	2,4%	18,7%	15,4%	7,7%
Referentes de Lujo Asequible			25,1	37,6%	8,3	11,7%	1,7	4,3%	19,8%	9,0%	5,3%
Kering	PRTP.PA	36.461,2	49,6	39,7%	14,3	10,7%	3,5	5,2%	24,5%	5,8%	-3,4%
Tapestry	TPR	18.775,6	n.a.	n.a.	15,0	7,8%	3,4	4,8%	22,4%	n.a.	n.a.
Capri Holdings	CPRI.K	2.482,2	17,8	26,2%	18,4	21,4%	1,3	2,7%	7,1%	18,4%	-18,6%
PVH Corp	PVH	3.252,3	7,2	9,7%	5,5	4,6%	0,6	2,2%	11,8%	16,9%	-0,9%
Holdings Retail Especializado			24,8	25,2%	13,3	11,1%	2,2	3,7%	16,5%	13,7%	-7,7%
ADZ	ADZ.MC	45,3	36,7	86,6%	4,5	13,6%	0,6	5,8%	13,1%	n.a.	69,1%

Análisis de sensibilidad (2026e)

A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 26e	EBITDA 26e	EV/EBITDA 26e
Max	15,5%	24,4	3,6x
Central	14,1%	22,2	4,0x
Min	12,7%	20,0	4,4x

B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 26e				Escenario		FCF Rec./Yield 26e	
EBITDA 26e	2,2%	2,5%	2,8%					
24,4	3,8	3,4	2,9		Max	8,5%	7,4%	6,4%
22,2	1,6	1,2	0,7		Central	3,6%	2,6%	1,5%
20,0	(0,6)	(1,0)	(1,5)		Min	n.a.	n.a.	n.a.

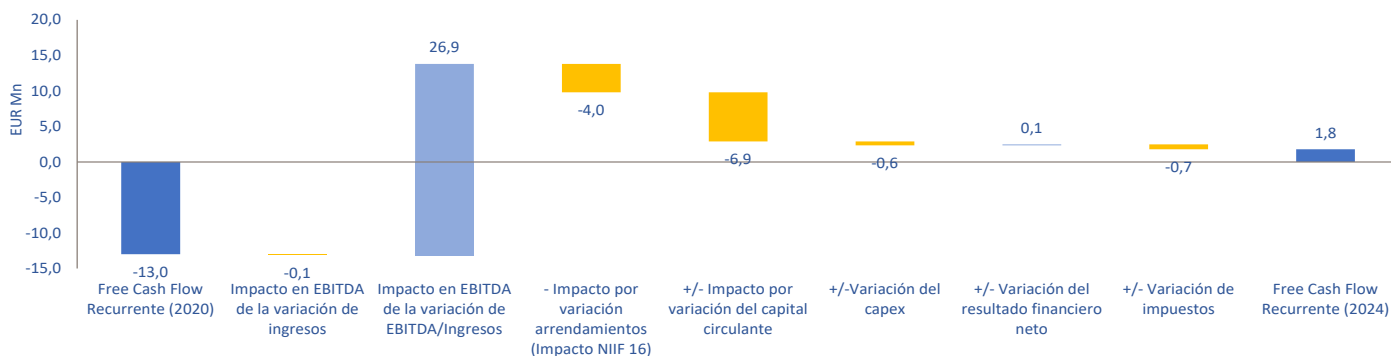
Anexo 1. Proyecciones financieras

Balance (EUR Mn)	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e		
Inmovilizado inmaterial	28,3	27,8	33,5	41,1	40,2	40,2	40,2	40,2		
Inmovilizado material	9,7	7,5	9,3	9,0	8,8	9,2	10,1	11,1		
Otros activos no corrientes	1,2	2,4	2,7	12,7	13,0	13,0	13,0	13,0		
Inmovilizado financiero	4,7	5,7	5,6	7,0	5,7	5,7	5,7	5,7		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-		
Activo circulante	30,6	26,5	35,6	37,3	35,7	40,1	42,5	44,9		
Total activo	74,5	69,8	86,7	107,1	103,5	108,3	111,5	115,0		
Patrimonio neto	24,0	15,5	17,2	18,7	17,0	18,2	20,9	25,2		
Minoritarios	1,0	-	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	1,4	1,5	1,4	10,0	10,4	10,4	10,4	10,4		
Otros pasivos no corrientes	28,2	29,0	32,7	40,2	40,6	40,6	40,6	40,6		
Deuda financiera neta	(0,8)	1,7	8,1	9,8	6,3	9,3	8,2	5,5		
Pasivo circulante	20,7	22,1	27,4	28,4	29,3	29,8	31,5	33,3		
Total pasivo	74,5	69,8	86,7	107,1	103,5	108,3	111,5	115,0		
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e	TACC	
Total Ingresos	66,8	93,2	115,3	129,6	139,8	148,8	157,6	166,6	20,3%	6,0%
Cto.Total Ingresos	-42,5%	39,5%	23,7%	12,4%	7,9%	6,4%	5,9%	5,7%		
Coste de ventas	(35,3)	(40,5)	(49,3)	(52,0)	(59,9)	(62,9)	(66,0)	(69,0)		
Margen Bruto	31,5	52,7	66,0	77,6	80,0	85,9	91,6	97,6	26,2%	6,9%
Margen Bruto / Ingresos	47,2%	56,6%	57,3%	59,9%	57,2%	57,7%	58,1%	58,6%		
Gastos de personal	(22,7)	(28,7)	(33,0)	(34,7)	(37,4)	(39,3)	(40,9)	(42,6)		
Otros costes de explotación	(18,8)	(19,5)	(22,1)	(25,6)	(25,7)	(27,1)	(28,5)	(29,9)		
EBITDA recurrente	(10,0)	4,5	10,9	17,3	16,8	19,5	22,2	25,1	38,6%	14,3%
Cto.EBITDA recurrente	-197,0%	145,2%	142,9%	58,5%	-3,0%	15,8%	14,0%	13,1%		
EBITDA rec. / Ingresos	n.a.	4,8%	9,5%	13,4%	12,0%	13,1%	14,1%	15,1%		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	3,1	(4,1)	2,4	0,0	0,1	-	-	-		
EBITDA	(6,8)	0,4	13,4	17,4	16,9	19,5	22,2	25,1	45,5%	14,1%
Depreciación y provisiones	(2,1)	(1,2)	(1,3)	(2,8)	(3,1)	(3,1)	(3,1)	(3,2)		
Gastos capitalizados	-	-	-	-	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(9,1)	(8,4)	(9,8)	(11,9)	(13,0)	(13,8)	(14,6)	(15,4)		
EBIT	(18,0)	(9,3)	2,3	2,7	0,8	2,6	4,5	6,5	19,5%	n.a.
Cto.EBIT	n.a.	48,1%	124,3%	17,7%	-71,7%	245,5%	71,9%	45,1%		
EBIT / Ingresos	n.a.	n.a.	2,0%	2,1%	0,5%	1,8%	2,8%	3,9%		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(1,3)	(0,7)	(1,0)	(1,7)	(0,9)	(1,0)	(1,0)	(0,8)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio ordinario	(19,3)	(10,0)	1,3	1,0	(0,2)	1,6	3,5	5,7	68,6%	n.a.
Cto.Beneficio ordinario	n.a.	47,9%	112,6%	-23,6%	-119,4%	973,8%	113,2%	63,4%		
Extraordinarios	-	-	-	-	1,3	-	-	-		
Beneficio antes de impuestos	(19,3)	(10,0)	1,3	1,0	1,1	1,6	3,5	5,7	19,8%	71,2%
Impuestos	(0,0)	0,8	(1,1)	(0,2)	(0,2)	(0,4)	(0,9)	(1,4)		
Tasa fiscal efectiva	n.a.	n.a.	87,5%	24,7%	20,3%	25,0%	25,0%	25,0%		
Minoritarios	(0,1)	-	-	-	-	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	(19,3)	(9,3)	0,2	0,7	0,9	1,2	2,6	4,3	19,6%	67,8%
Cto.Beneficio neto	-132,5%	52,1%	101,7%	360,2%	24,4%	35,6%	113,2%	63,4%		
Beneficio ordinario neto	(22,5)	(5,9)	(1,2)	0,7	(0,3)	1,2	2,6	4,3	66,3%	n.a.
Cto. Beneficio ordinario neto	n.a.	73,7%	80,4%	160,4%	-141,4%	526,1%	113,2%	63,4%		
Cash Flow (EUR Mn)	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e	TACC	
EBITDA recurrente						19,5	22,2	25,1	38,6%	14,3%
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						(13,8)	(14,6)	(15,4)		
Var.capital circulante						(3,9)	(0,6)	(0,6)		
Cash Flow operativo recurrente						1,8	7,0	9,1	27,5%	13,3%
CAPEX						(3,5)	(4,0)	(4,2)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(1,0)	(1,0)	(0,8)		
Impuestos						(0,4)	(0,9)	(1,4)		
Free Cash Flow Recurrente						(3,1)	1,2	2,6	20,9%	14,0%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
Free Cash Flow						(3,1)	1,2	2,6	24,4%	-12,0%
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Dividendos						-	-	-		
Variación de Deuda financiera neta						3,1	(1,2)	(2,6)		

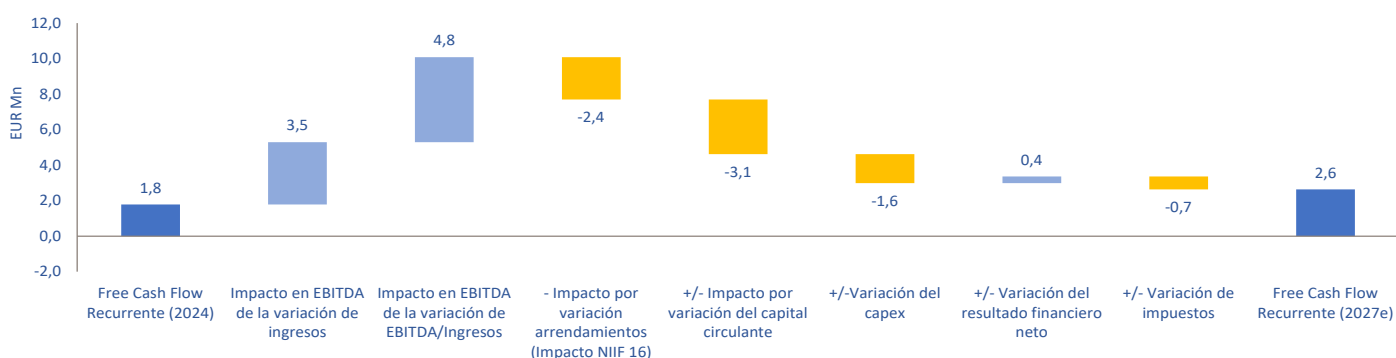
Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

								TACC	
A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e	21-24	24-27e
EBITDA recurrente	4,5	10,9	17,3	16,8	19,5	22,2	25,1	55,2%	14,3%
Cto.EBITDA recurrente	145,2%	142,9%	58,5%	-3,0%	15,8%	14,0%	13,1%		
EBITDA rec. / Ingresos	4,8%	9,5%	13,4%	12,0%	13,1%	14,1%	15,1%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(8,4)	(9,8)	(11,9)	(13,0)	(13,8)	(14,6)	(15,4)		
+/- Var. Capital circulante	5,5	(3,8)	(0,7)	2,5	(3,9)	(0,6)	(0,6)		
= Cash Flow operativo recurrente	1,6	(2,7)	4,7	6,2	1,8	7,0	9,1	58,7%	13,3%
Cto. Cash Flow operativo recurrente	116,2%	-273,0%	275,7%	31,6%	-71,1%	288,2%	29,4%		
Cash Flow operativo recurrente / Ingresos	1,7%	n.a.	3,7%	4,5%	1,2%	4,4%	5,4%		
- CAPEX	(2,2)	(5,5)	(3,9)	(2,6)	(3,5)	(4,0)	(4,2)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(0,7)	(0,5)	(0,9)	(1,2)	(1,0)	(1,0)	(0,8)		
- Impuestos	(0,4)	(0,2)	(2,1)	(0,7)	(0,4)	(0,9)	(1,4)		
= Free Cash Flow recurrente	(1,8)	(9,0)	(2,2)	1,8	(3,1)	1,2	2,6	43,8%	14,0%
Cto. Free Cash Flow recurrente	85,9%	-389,5%	75,2%	180,4%	-272,1%	137,8%	127,4%		
Free Cash Flow recurrente /Ingresos	n.a.	n.a.	n.a.	1,3%	n.a.	0,7%	1,6%		
- Gastos de reestructuración y otros	(4,1)	2,4	0,0	0,1	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	-	3,4	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	(1,4)	-	-	-		
= Free Cash Flow	(6,0)	(6,5)	(2,2)	3,9	(3,1)	1,2	2,6	38,4%	-12,0%
Cto. Free Cash Flow	39,5%	-9,6%	66,7%	278,2%	-179,2%	137,8%	127,4%		
Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)	n.a.	n.a.	n.a.	3,9%	n.a.	2,6%	5,8%		
Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)	n.a.	n.a.	n.a.	8,6%	n.a.	2,6%	5,8%		
B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)									
	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e		
Free Cash Flow recurrente (Año -1)	(13,0)	(1,8)	(9,0)	(2,2)	1,8	(3,1)	1,2		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	(3,9)	1,1	1,4	1,4	1,1	1,2	1,3		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	18,4	5,4	5,0	(1,9)	1,6	1,6	1,6		
= Variación EBITDA recurrente	14,5	6,4	6,4	(0,5)	2,7	2,7	2,9		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	0,6	(1,3)	(2,1)	(1,1)	(0,7)	(0,8)	(0,8)		
+/- Impacto por variación del capital circulante	(3,9)	(9,3)	3,1	3,2	(6,4)	3,3	(0,0)		
= Variación del Cash Flow operativo recurrente	11,2	(4,3)	7,4	1,5	(4,4)	5,2	2,1		
+/-Variación del CAPEX	(0,2)	(3,2)	1,6	1,3	(0,9)	(0,5)	(0,2)		
+/- Variación del resultado financiero neto	0,6	0,2	(0,4)	(0,2)	0,2	(0,0)	0,2		
+/- Variación de impuestos	(0,4)	0,2	(1,9)	1,4	0,3	(0,5)	(0,6)		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	11,2	(7,1)	6,7	4,0	(4,8)	4,2	1,5		
Free Cash Flow Recurrente	(1,8)	(9,0)	(2,2)	1,8	(3,1)	1,2	2,6		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)									
	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e	TACC	
								21-24	24-27e
EBIT	(9,3)	2,3	2,7	0,8	2,6	4,5	6,5	27,7%	n.a.
* Tasa fiscal teórica	0,0%	0,0%	24,7%	0,0%	25,0%	25,0%	25,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	-	(0,7)	-	(0,7)	(1,1)	(1,6)		
EBITDA recurrente	4,5	10,9	17,3	16,8	19,5	22,2	25,1	55,2%	14,3%
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(8,4)	(9,8)	(11,9)	(13,0)	(13,8)	(14,6)	(15,4)		
+/- Var. Capital circulante	5,5	(3,8)	(0,7)	2,5	(3,9)	(0,6)	(0,6)		
= Cash Flow operativo recurrente	1,6	(2,7)	4,7	6,2	1,8	7,0	9,1	58,7%	13,3%
- CAPEX	(2,2)	(5,5)	(3,9)	(2,6)	(3,5)	(4,0)	(4,2)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	-	(0,7)	-	(0,7)	(1,1)	(1,6)		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	(0,7)	(8,2)	0,2	3,6	(2,3)	1,9	3,2	95,3%	-4,0%
Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente	94,3%	n.a.	102,3%	n.a.	-164,5%	180,6%	70,3%		
Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos	n.a.	n.a.	0,1%	2,6%	n.a.	1,2%	1,9%		
- Gastos de reestructuración y otros	(4,1)	2,4	0,0	0,1	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	-	3,4	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	(1,4)	-	-	-		
= Free Cash Flow "To the Firm"	(4,8)	(5,7)	0,2	5,7	(2,3)	1,9	3,2	47,3%	-17,5%
Cto. Free Cash Flow (To the Firm)	43,8%	-19,8%	104,1%	n.a.	-140,9%	180,6%	70,3%		
Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)	n.a.	n.a.	0,2%	4,1%	n.a.	2,1%	3,7%		
Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)	n.a.	n.a.	0,3%	6,5%	n.a.	2,1%	3,7%		

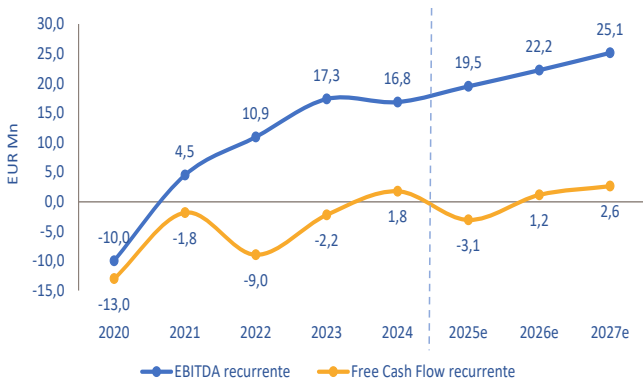
Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2020 - 2024)



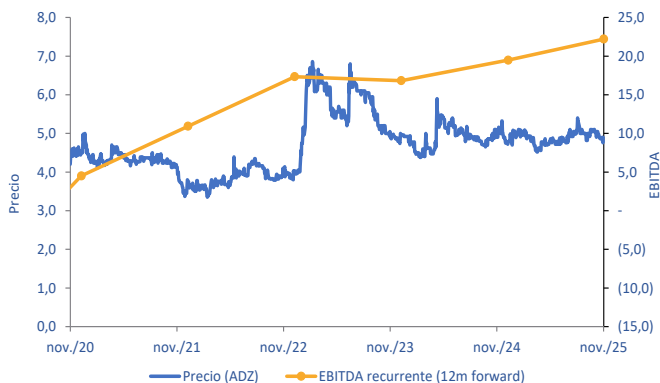
Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2024 - 2027e)



Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente



Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)



Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	45,3	
+ Minoritarios	-	Rdos. 6m 2025
+ Provisiones y otros pasivos a LP	39,1	Rdos. 6m 2025
+ Deuda financiera neta	9,4	Rdos. 6m 2025
- Inmovilizado financiero	5,7	Rdos. 6m 2025
+/- Otros		
Enterprise Value (EV)	88,1	

Anexo 4. Comportamiento histórico ⁽¹⁾

Comportamiento histórico (EUR Mn)	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e	TACC 14-24	24-27e
Total Ingresos	124,3	108,4	113,2	117,0	113,4	116,2	66,8	93,2	115,3	129,6	139,8	148,8	157,6	166,6	1,2%	6,0%
Cto. Total ingresos	-7,9%	-12,8%	4,4%	3,3%	-3,0%	2,5%	-42,5%	39,5%	23,7%	12,4%	7,9%	6,4%	5,9%	5,7%		
EBITDA	(1,1)	(17,7)	(9,0)	(2,2)	1,2	11,3	(6,8)	0,4	13,4	17,4	16,9	19,5	22,2	25,1	33,1%	14,1%
Cto. EBITDA	58,6%	n.a.	49,0%	75,6%	153,3%	868,1%	-160,1%	105,5%	n.a.	30,1%	-2,6%	15,1%	14,0%	13,1%		
EBITDA/Ingresos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,0%	9,8%	n.a.	0,4%	11,6%	13,4%	12,1%	13,1%	14,1%	15,1%		
Beneficio neto	(11,0)	8,0	(22,7)	(6,9)	(0,5)	(8,3)	(19,3)	(9,3)	0,2	0,7	0,9	1,2	2,6	4,3	7,6%	67,8%
Cto. Beneficio neto	-7,5%	172,2%	-384,8%	69,8%	92,7%	n.a.	-132,5%	52,1%	101,7%	360,2%	24,4%	35,6%	113,2%	63,4%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	9,1	9,1	9,1	9,0	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,3	9,3	9,3		
BPA (EUR)	-1,21	0,87	-2,48	-0,76	-0,05	-0,90	-2,10	-1,00	0,02	0,08	0,10	0,13	0,28	0,46	7,6%	67,5%
Cto. BPA	-7,5%	n.a.	n.a.	69,4%	92,9%	n.a.	n.a.	52,1%	n.a.	n.a.	24,4%	34,9%	n.a.	63,4%		
BPA ord. (EUR)	-1,28	-2,14	-2,48	-0,81	0,00	-0,10	-2,44	-0,64	-0,13	0,08	-0,03	0,13	0,28	0,46	31,0%	n.a.
Cto. BPA ord.	-11,9%	-66,7%	-16,3%	67,4%	n.a.	n.a.	n.a.	73,7%	80,5%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	63,4%		
CAPEX	(2,0)	(2,4)	(2,0)	(0,9)	(0,8)	(2,6)	(2,0)	(2,2)	(5,5)	(3,9)	(2,6)	(3,5)	(4,0)	(4,2)		
CAPEX/Vtas %	1,6%	2,2%	1,8%	0,8%	0,7%	2,2%	3,0%	2,4%	4,7%	3,0%	1,9%	2,4%	2,5%	2,5%		
Free Cash Flow	(3,6)	20,4	(12,7)	4,3	0,1	(3,5)	(9,8)	(6,0)	(6,5)	(2,2)	3,9	(3,1)	1,2	2,6	11,9%	-12,0%
DN/EBITDA (x) ⁽²⁾	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-10,2x	-0,9x	n.a.	4,6x	0,6x	0,6x	0,4x	0,5x	0,4x	0,2x		
PER (x)	n.a.	4,0x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	63,2x	48,1x	36,7x	36,7x	17,2x	10,5x		
EV/Vtas (x)	0,41x	0,08x	0,29x	0,27x	0,48x	0,65x	0,97x	0,65x	0,84x	0,66x	0,63x	0,59x	0,56x	0,53x		
EV/EBITDA (x) ⁽²⁾	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	46,0x	6,6x	n.a.	n.a.	7,3x	4,9x	5,2x	4,5x	4,0x	3,5x		
Comport. Absoluto	-12,4%	-30,4%	-4,9%	62,2%	29,7%	2,6%	-35,9%	-16,3%	6,1%	24,1%	-5,2%	3,0%				
Comport. Relativo vs Ibex 35	-15,5%	-25,1%	-3,0%	51,0%	52,5%	-8,2%	-24,2%	-22,4%	12,3%	1,1%	-17,4%	-25,2%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Refinitiv.

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

Anexo 5. Principales comparables 2025e

		Referentes de Lujo Asequible						Holdings Retail Especializado					ADZ
		Burberry Group	Hugo Boss	Salvatore Ferragamo	Marimekko	SMCP	Average	Kering	Tapestry	Capri Holdings	PVH Corp	Average	
Datos Mercado	EUR Mn	BRBY.L	BOSSn.DE	SFER.MI	MEKKO.HE	SMCP.PA		PRTP.PA	TPR	CPRI.K	PVH		ADZ.MC
	Pais	UK	Germany	Italy	Finland	France		France	USA	UK	USA		Spain
	Market cap	4.579,0	2.613,3	1.290,2	515,8	461,8		36.461,2	18.775,6	2.482,2	3.252,3		45,3
	Enterprise value (EV)	5.832,2	3.753,4	1.787,0	530,2	1.062,0		52.274,4	20.418,2	3.912,7	5.005,8		88,1
Información financiera básica	Total Ingresos	2.757,9	4.217,1	975,3	193,3	1.228,7		14.917,0	6.085,7	2.988,3	7.703,9		148,8
	Cto.Total Ingresos	-1,5%	-2,1%	-5,8%	5,8%	1,4%	-0,4%	-13,2%	5,1%	-22,5%	2,6%	-7,0%	6,4%
	2y TACC (2025e - 2027e)	5,8%	3,3%	3,8%	6,0%	2,4%	4,3%	5,2%	4,8%	2,7%	2,2%	3,7%	5,8%
	EBITDA	612,0	752,6	169,8	44,0	229,2		3.658,7	1.363,9	212,9	906,6		19,5
	Cto. EBITDA	14,5%	-2,9%	-20,2%	6,6%	4,9%	0,6%	-20,3%	19,6%	6,6%	15,7%	5,4%	15,1%
	2y TACC (2025e - 2027e)	18,9%	5,9%	18,0%	7,9%	7,8%	11,7%	10,7%	7,8%	21,4%	4,6%	11,1%	13,6%
	EBITDA/Ingresos	22,2%	17,8%	17,4%	22,8%	18,7%	19,8%	24,5%	22,4%	7,1%	11,8%	16,5%	13,1%
	EBIT	162,8	383,9	(30,1)	34,0	73,7		1.686,0	1.222,5	93,6	660,7		2,6
	Cto. EBIT	151,1%	-5,8%	-178,7%	6,4%	45,2%	3,6%	-32,3%	23,5%	191,6%	22,7%	51,4%	245,5%
	2y TACC (2025e - 2027e)	52,9%	8,5%	n.a.	9,5%	22,4%	23,3%	22,3%	8,2%	45,9%	2,7%	19,8%	57,9%
	EBIT/Ingresos	5,9%	9,1%	n.a.	17,6%	6,0%	9,6%	11,3%	20,1%	3,1%	8,6%	10,8%	1,8%
	Beneficio Neto	81,8	234,5	(48,2)	26,4	34,0		734,4	159,0	140,0	463,1		1,2
	Cto. Beneficio Neto	195,9%	4,9%	29,2%	8,4%	243,9%	96,5%	-40,6%	-77,5%	113,7%	-10,9%	-3,8%	35,6%
	2y TACC (2025e - 2027e)	75,3%	11,4%	60,1%	11,3%	34,1%	38,4%	39,3%	n.a.	24,5%	4,0%	22,6%	86,6%
Múltiplos y Ratios	CAPEX/Ventas	5,9%	6,6%	7,6%	6,2%	3,4%	5,9%	6,6%	1,8%	3,1%	2,3%	3,4%	2,4%
	Free Cash Flow	242,0	299,4	94,5	29,2	71,3		2.107,6	(65,9)	457,2	549,4		(3,1)
	Deuda financiera Neta	75,4	1.051,3	452,9	(8,2)	220,4		10.155,6	1.106,8	1.736,9	1.570,9		9,3
	DN/EBITDA (x)	0,1	1,4	2,7	n.a.	1,0	1,3	2,8	0,8	8,2	1,7	3,4	0,5
	Pay-out	0,0%	40,7%	-0,3%	71,8%	0,0%	22,4%	58,9%	165,7%	0,0%	1,6%	56,5%	0,0%
	P/E (x)	56,3	11,0	n.a.	19,5	13,5	25,1	49,6	n.a.	17,8	7,2	24,8	36,7
	P/BV (x)	4,0	1,7	2,0	6,9	0,4	3,0	2,4	n.a.	2,9	0,8	2,1	2,5
	EV/Ingresos (x)	2,1	0,9	1,8	2,7	0,9	1,7	3,5	3,4	1,3	0,6	2,2	0,6
	EV/EBITDA (x)	9,5	5,0	10,5	12,1	4,6	8,3	14,3	15,0	18,4	5,5	13,3	4,5
	EV/EBIT (x)	35,8	9,8	n.a.	15,6	14,4	18,9	31,0	16,7	41,8	7,6	24,3	33,8
	ROE	6,6	15,7	n.a.	34,3	3,0	14,9	5,1	9,8	49,0	10,2	18,5	7,0
	FCF Yield (%)	5,3	11,5	7,3	5,7	15,4	9,0	5,8	n.a.	18,4	16,9	13,7	n.a.
	DPA	0,00	1,38	0,00	0,47	0,00	0,37	3,53	1,22	0,00	0,13	1,22	0,00
	Dvd Yield	0,0%	3,7%	0,0%	3,7%	0,0%	1,5%	1,2%	1,3%	0,0%	0,2%	0,7%	0,0%

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Refinitiv). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

LIGHTHOUSE

Calle Núñez de Balboa, 108 1ª Planta
28006 Madrid
T: +34 91 563 19 72
institutodeanalistas.com/lighthouse

Director de análisis

Alfredo Echevarría Otegui
alfredo.echevarria@institutodeanalistas.com

Analistas que han contribuido a este informe:

Pablo Victoria Rivera, CESGA
Equity research
pablo.victoria@institutodeanalistas.com

Daniel Gandoy López
Equity research
lighthouse@institutodeanalistas.com

Miguel Medina Sivilotti
Equity research
lighthouse@institutodeanalistas.com

Jesús López Gómez, CESGA
ESG Analyst & Data analytics
jesus.lopez@institutodeanalistas.com

All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website (institutodeanalistas.com/lighthouse) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.

INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@institutodeanalistas.com o consulte el contenido de este Código en <https://institutodeanalistas.com>.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden

constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercado de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
25-Nov-2025	n.a.	4,88	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2025	Pablo Victoria Rivera, CESGA
01-Ago-2025	n.a.	5,10	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2025	Pablo Victoria Rivera, CESGA
17-Jun-2025	n.a.	4,72	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	Alfredo Echevarría Otegui
08-May-2025	n.a.	4,86	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2024	Pablo Victoria Rivera, CESGA
20-Ene-2025	n.a.	5,08	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2024	Alfredo Echevarría Otegui
15-Nov-2024	n.a.	4,87	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2024	Luis Esteban Arribas, CESGA
19-Jul-2024	n.a.	5,00	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2024	Luis Esteban Arribas, CESGA
27-May-2024	n.a.	5,40	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	Alfredo Echevarría Otegui
29-Abr-2024	n.a.	4,78	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2023 - Subimos estimaciones	Luis Esteban Arribas, CESGA
18-Ene-2024	n.a.	4,92	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2023	Luis Esteban Arribas, CESGA
10-Nov-2023	n.a.	5,00	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2023	Luis Esteban Arribas, CESGA
14-Jul-2023	n.a.	6,35	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2023	Luis Esteban Arribas, CESGA
12-Jun-2023	n.a.	5,40	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	David López Sánchez
28-Abr-2023	n.a.	6,00	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2022	Luis Esteban Arribas, CESGA
23-Ene-2023	n.a.	4,15	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2022	Luis Esteban Arribas, CESGA
28-Nov-2022	n.a.	4,03	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2022 - Subimos estimaciones	Luis Esteban Arribas, CESGA
15-Jul-2022	n.a.	3,92	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2022	Alfredo Echevarría Otegui
28-Abr-2022	n.a.	3,80	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2021	Alfredo Echevarría Otegui
24-Ene-2022	n.a.	3,62	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2021	Alfredo Echevarría Otegui
02-Dic-2021	n.a.	3,77	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2021	Alfredo Echevarría Otegui
01-Sep-2021	n.a.	4,49	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: A la baja	Ana Isabel González García, CIIA
28-Jul-2021	n.a.	4,34	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2021	Ana Isabel González García, CIIA
14-Jun-2021	n.a.	4,28	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: Al alza	Ana Isabel González García, CIIA
29-Abr-2021	n.a.	4,50	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2020	Ana Isabel González García, CIIA
29-Mar-2021	n.a.	4,20	n.a.	n.a.	Noticia importante	Ana Isabel González García, CIIA
18-Ene-2021	n.a.	4,78	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2020 - Bajamos estimaciones	Ana Isabel González García, CIIA
02-Dic-2020	n.a.	4,60	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2020 - Bajamos estimaciones	Ana Isabel González García, CIIA
17-Sep-2020	n.a.	3,90	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2020	Ana Isabel González García, CIIA
25-Jun-2020	n.a.	5,10	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: A la baja	Ana Isabel González García, CIIA
13-Ene-2020	n.a.	6,90	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2019	Ana Isabel González García, CIIA
03-Dic-2019	n.a.	7,36	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	Ana Isabel González García, CIIA

